

超效率開發 黃金業務絕對心法



※本次活動將與苗栗仲介公會合辦名額有限

一、課程說明：

客戶從哪裡來、如何增加客戶的質量，絕對是身為業務的您刻不容緩的課題。如何有效能的開發新客源，並且快速成交，肯定是每個人關注的議題。本課程邀請榮登金石堂暢銷書作家，她銷售別墅時，曾創下「一人賣出十八棟高價別墅」的成績，結合張老師多年銷售實務經驗，讓您客戶能夠源源不絕。

【課程內容】

- (1)如何自我行銷
- (2)有效的銷售技巧與銷售話術
- (3)如何進入銷售?如何產生購買慾望?
- (4)如何成締結?
- (5)如何面對被拒絕的處理-被拒絕話術訓練
- (6)隨時隨地把握銷售機會

二、講 師：張秀滿老師（岱韋企管顧問公司負責人/暢銷書作者）

三、對 象：參與東森房屋竹苗自辦訓練加盟店

四、上課時間：2015/05/14(四) 下午 14:00~17:00 (3 小時)

五、上課地點：苗栗縣竹南鎮李科永紀念圖書館
(苗栗縣竹南鎮永貞路二段 196 號 3 樓)

六、報名截止日：2015/05/12(二)止

七、場地人數限制：200 人 (場地因素，先報先贏)

八、報名方式：超級房仲家→首頁-上方選單→F 總部支援→F2. 教育訓練
→教育訓練課程-線上報名。

九、費 用：免費報名

十、講師簡介：



姓名 張秀滿

現職 岱韋企管顧問公司 教育總顧問／首席講師

簡介

岱韋企管顧問公司創辦人張秀滿投身業務領域 20 年，從業務生手變成知名大企業的講師，銷售過的商品從保養品、高級別墅到健康產品，帶領的銷售團隊曾連續九年拿下冠軍，於銷售保養品時，更創下需全省調貨的紀錄；**銷售別墅時也創下在三個月內「一人賣出 18 棟高價別墅」的成績**，除成功銷售產品，同時讓她掌握女人 及有錢人的消費特性。

1992 年起，張秀滿開始從事市場行銷與教育訓練工作，並於 1999 年創立岱韋企管顧問有限公司，現任岱韋的首席講師。多年來秉持的經營理念就是協助企業進行人才培訓計劃，她最擅長陌生開發、銷售技巧、人際關係及教育訓練，近十年來光是東南亞的演講場次已累積至上萬場，**並獲亞太區金牌講師及百大名師獎。**

著作

《讓錢自己流進來 II 自己就是聚寶盆》

《嚇人ㄋㄟ 賣什麼都成交》~上市即大受歡迎

《恐怖ㄋㄟ 這樣也能開發客戶》~金石堂已 20 刷之暢銷書

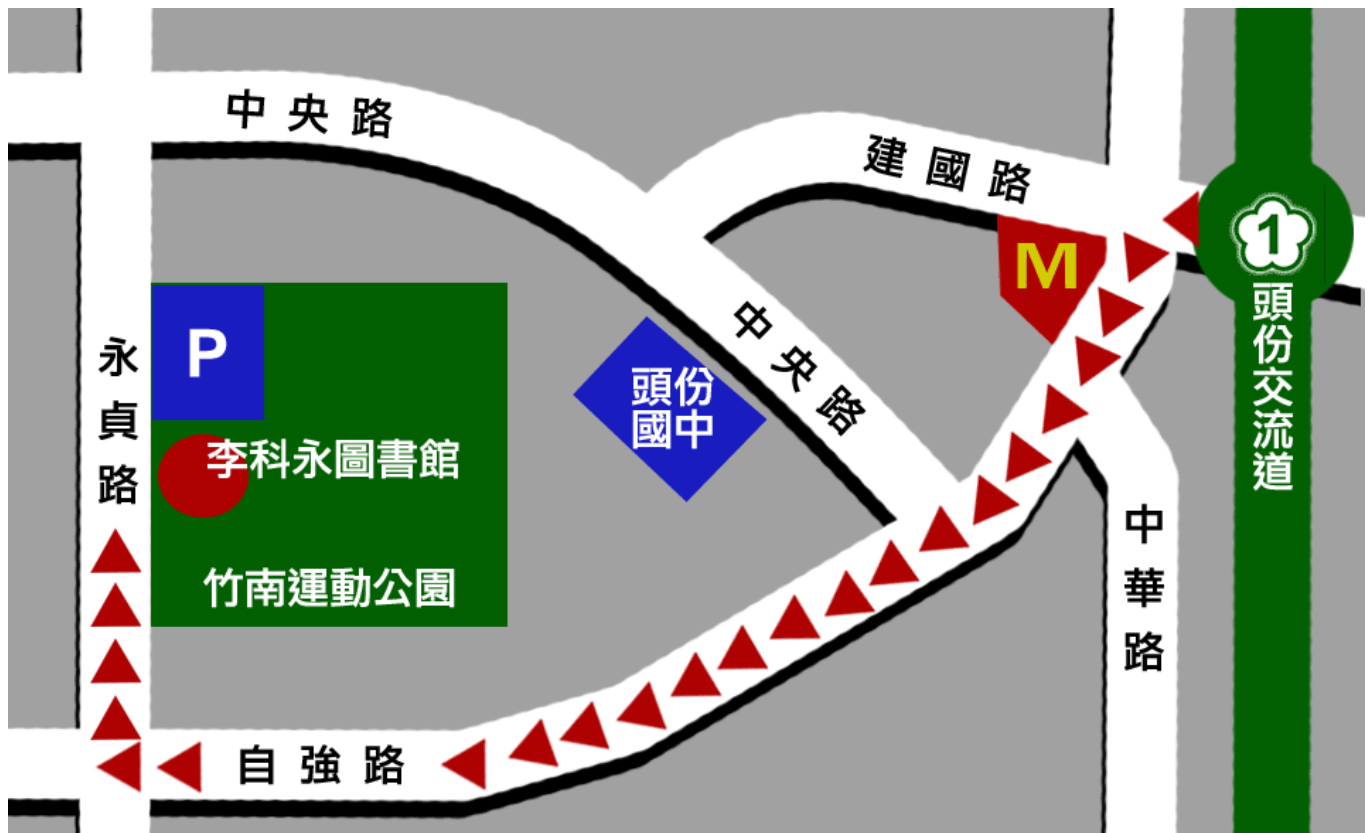
受訪節目

中天-今晚哪裡有問題、三立-女人好犀利、中視、民視、緯來電視台、大陸鳳凰電視台、中廣、台北佳音、台北電台、台北正聲、警察廣播電台……等。





十一、講座場地位置圖（竹南李科永圖書館）：



下中山高 110K 處往頭份市區方向引道→

往頭份市區直走至路口(看到麥當勞)左轉進入中華路→

直走至頭份地標分叉路口(右側有中油加油站)靠右續行進入自強路→
自強路直行約 3 公里遇到永貞路二段右轉直行約 800 公尺到達。